

Šifra predmeta: BUS312		Naziv predmeta: SPOLJNOTRGOVINSKO POSLOVANJE	
Nivo: Prvi ciklus studija	Godina: III	Semestar: V	Broj ECTS kredita: 6
Status: obavezni smjerski	Broj sati sedmično: 6		Ukupan broj sati: 90
1. CILJ PREDMETA	▪ temeljito ovladavanje znanjima o organizaciji, načelima i praksi spoljnotrgovinskog i deviznog poslovanja kao i načinima finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija ▪ sticanje konkretnih znanja iz tehnika obavljanja spoljnotrgovinskih poslova i transakcija kroz prikaze praktičnih primjera, konstrukcija spoljnotrgovinskih aranžmana i njihovog finansiranja		
1.1. Rezultati učenja	- steći znanja o ulozi spoljnotrgovinskog poslovanja na globalnom tržištu - identificirati rizike poslovanja u međunarodnom okruženju - ovladati tehnikama obavljanja poslova uvoza i izvoza - efikasno obavljati različite poslove sa ino partnerima - izabrati odgovarajuće tehnike finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija		
1.1. Osnovne tematske jedinice	1. Pojam, uloga i značaj spoljne trgovine za nacionalnu ekonomiju, ekonomska osnova i karakteristike spoljne trgovine 2. Organizacija i metode djelovanja spoljnotrgovinskih preduzeća 3. Vrste spoljnotrgovinskih poslova 4. Posredničke i uslužne djelatnosti u spoljnoj trgovini 5. Spoljnotrgovinska mreža u inostranstvu i nastup proizvodnih preduzeća u spoljnoj trgovini 6. Uloga berzi i berzanskog poslovanja u obavljanju spoljnotrgovinskih transakcija 7. Trgovački običaji, uzanse i termini u spoljnoj trgovini 8. Opći uslovi plaćanja i isporuke u obavljanju spoljnotrgovinskih transakcija 9. Incoterms 10. Tehnike izvršenja izvoznih poslova 11. Tehnike izvršenja uvoznih poslova 12. Bankarske garancije u spoljnotrgovinskom poslovanju 13. Leasing, faktoring i forfaiting 14. Međunarodni platni promet 15. Specifični oblici finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija		
2. NAČIN ORGANIZACIJE NASTAVE			
Opis aktivnosti (%)			
2.1. Način izvođenja nastave	1. ex katedra 2. diskusije 3. prezentacije 4. gosti predavači 5. case study	1. 25% 2. 25% 3. 25% 4. 5% 5. 20%	
Učešće u ocjeni (%)			
2.2. Sistem ocjenjivanja	1. testovi (2 x 35%) 3. seminarski rad 4. prezentacija 5. studija slučaja	2. 70% 3. 10% 4. 5% 5. 15%	
3. LITERATURA	1. Backović, Enver: Finansiranje spoljnotrgovinskih transakcija, Ekonomski fakultet u Sarajevu, 2007. 2. Andrijanić, Ivo: Vanjska trgovina: kako poslovati s inozemstvom, Zagreb, Mikrorad, 1999. 3. Tešić, Milorad: Spoljnotrgovinsko poslovanje, Beograd, Savremena administracija, 1996. 4. Bennett, Roger: International business, PitmanPublishing, 1996.		